

Chief Business Development Officer (CBDO) til PcP Corporation

Kommerciel leder med fokus på vækst, strategi, marketing og performance.

Er du en strategisk stærk leder med solid erfaring inden for salg, marketing og forretningsudvikling? Brænder du for at skabe resultater, koordinere og udvikle forretningen på tværs af markeder og datterselskaber? Så er du sikkert den nye CBDO, vi søger hos PcP Corporation.

Om stillingen:

Som CBDO hos PcP Corporation, med reference til den administrerende direktør, bliver du en nøgleperson i koncernledelsen med ansvar for at styrke vores samlede kommercielle performance ved at sikre en strategisk sammenhæng mellem salg, marketing og forretningsudvikling. Du får en vigtig rolle i vores koncernstrategi og det kommercielle set-up – både på eksisterende og nye markeder.

Ud over ledelsesansvar for marketing og eksporten udenfor vores datterselskaber, vil du få tæt samarbejde med ledelsen i datterselskaberne, samt med finans- og produktionsafdelingerne.

Dine primære opgaver vil inkludere:

- | | |
|-----------------------------|--|
| • Intern salgsrapportering: | Struktur og opfølgning på performance på tværs af selskaber.
Udvikling af datadrevet rapportering og performanceanalyse. |
| • Salgspriser & -strategi: | Udvikling og drift af prisstrategier, rabatstrukturer og salgsmodeller.
Analyse og optimering af salgsprocesser og markedssegmentering. |
| • Eksport: | Ansvar for og aktiv deltagelse i eksport på koncernniveau.
Udvikling af en KAM funktion for salgsaktiviteter på tværs af selskaber. |
| • Marketing: | Ansvar for koncernens marketingstrategi og branding.
Samarbejde omkring lead-generering og markedsføringstiltag. |
| • Forretningsudvikling: | Identificere og realisere nye forretningsmuligheder og vækstinitiativer.
Deltage i udviklingsprojekter med fokus på kunder og markeder. |

Vi leder efter en kandidat, der har:

Betydelig erfaring med kommerciel ledelse, fortrinsvis fra en international B2B-virksomhed.
En stærk strategisk og analytisk tilgang – og evnen til at få ting til at ske.
Indgående kendskab til salg, prissætning og marketing – både operationelt og strategisk.
Gode lederevner og erfaring med at samarbejde på tværs af organisationer og lande.
Erfaring med at udarbejde og implementere datadrevne beslutningsgrundlag.

Vi tilbyder:

En ledende rolle med stor indflydelse på koncernens fremtidige udvikling.
Muligheden for at præge både strategi og eksekvering.
Et stærkt fagligt miljø i en international virksomhed med danske rødder.
Konkurrencedygtige løn- og ansættelsesvilkår.

Ansøgning:

Lyder denne mulighed som noget for dig? Vil du gerne høre mere om jobbet, så kontakt Carsten Stubkjær Mumm på 2020 1617 eller send blot din ansøgning og CV på csm@pcp-corp.com. Vi behandler ansøgninger løbende, så send gerne din ansøgning snarest muligt.

Om PcP Corporation:

PcP Corporation er en international virksomhed med hovedkontor i Vildbjerg. Vi specialiserer os i sikkerhedsløsninger af høj kvalitet, herunder riste, planker og trin, som udvikles og fremstilles i Danmark. Vi er repræsenteret i flere europæiske lande og har et stærkt fokus på afsætning til et nichemarked med fokus på innovation og kvalitet.

Vi glæder os til at høre fra dig!